

# ■■■ Kompetenz verbindet!

Aufgrund unseres starken Wachstums suchen wir Sie als

## Sales Account Manager 50 - 80% für die Region Tessin

Sie übernehmen die Betreuung eines Kundenkreises, vorwiegend niedergelassene Ärzte, sowie die Akquisition von Neukunden. Mit Know-how, Begeisterungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick beraten Sie Ihre Gesprächspartner, bieten ihnen neue Ideen an und überzeugen sie von der hohen Qualität unserer Praxiskonzepte (Diagnostik- & Software-Lösungen). Sie gestalten Ihre Aussendienstaktivitäten selbständig und übernehmen die Verkauf-, Support- und Accountverantwortung für eine definierte Kundengruppe im Tessin.

Sie besitzen eine Ausbildung als biomed. Analytiker/in, med. Praxisassistent/in oder verfügen über eine vergleichbare Erfahrung. Sie sind ein unternehmerisch denkendes, ambitioniertes Verkaufstalents mit

mehrjähriger erfolgreicher Berufserfahrung und zeichnen sich aus durch ziel- und erfolgsorientiertes Handeln sowie starker Kommunikationsfähigkeit. Selbstverständlich verständigen Sie sich ausgezeichnet in Italienisch (von Vorteil Muttersprache) und sprechen Deutsch.

Wir sind ein innovatives und kundenorientiertes Dienstleistungsunternehmen mit Aktivitäten in den Bereichen Medizinische Diagnostik, Life Science und der Softwarelösung Achilles™. In Zusammenarbeit mit namhaften internationalen Lieferpartnern sind wir eine leistungsstarke Organisation im deutschsprachigen europäischen Raum.

Wollen Sie unsere Zukunft aktiv mitgestalten? Dann freut sich Frau Bianca Knecht auf Ihre Bewerbungsunterlagen.



## Axonlab

**Axon Lab AG**

Täfernstrasse 15

CH-5405 Baden

Tel. +41 (0)56 484 80 80

Fax +41 (0)56 484 80 99

[bianca.knecht@axonlab.ch](mailto:bianca.knecht@axonlab.ch)

[www.axonlab.ch](http://www.axonlab.ch)