

Entreprise de distribution et de services dans le domaine du diagnostic et de la santé, nous proposons pour les médecins en pratique privé une solution logicielle globale et très innovante. Achilles™ a été développé par des médecins et des spécialistes en progiciels, il répond à toutes les exigences Tarmed et intègre de manière conviviale et remarquablement fiable les multiples besoins d'un cabinet médical moderne. Toutes les conditions nécessaires sont ainsi entre nos mains pour faire de ce logiciel médical un pilier majeur de notre entreprise.

Pour renforcer notre équipe nous cherchons une ou un

■■■ Sales Account Manager Achilles™

Vous assurez la prospection, le développement et la fidélisation d'un portefeuille de client diversifiés. Vous mettez en avant votre sensibilité à communiquer et votre goût pour la vente, résolument tourné vers la création d'un partenariat avec les clients. Vous prenez en main chaque projet, de l'analyse et la gestion des besoins jusqu'à la conclusion. Votre engagement, votre know-how et votre aptitude à négocier vous permettent de conseiller au mieux vos interlocuteurs, leur proposer la solution la mieux adaptée à leurs besoins propres et les convaincre de l'utilité du pack de prestations modulaires du logiciel Achilles™.

Votre professionnalisme et votre ténacité vous permettent de développer le chiffre d'affaire en tissant des relations suivies et de confiance avec chaque client. Vous possédez une solide expérience de la vente dans le diagnostic médical ou dans un environnement équivalent. La connaissance du système de santé Suisse et des systèmes d'exploitation et d'application est un atout. Persévérant, engagé et positif, votre charisme vous permet d'avoir confiance en vos capacités et de vous investir dans un projet ou votre rémunération est en relation avec votre engagement professionnel. Parler l'anglais et/ou l'allemand est un plus. Vous avez un tempérament d'entrepreneur et vous êtes orienté objectifs et réussite.

Nous offrons à tous nos collaborateurs un travail passionnant et indépendant qui privilégie l'esprit d'initiative et les compétences personnelles. Notre développement actuel nous indique que nous sommes sur la bonne voie et si vous pensez correspondre à ces attentes, envoyez-nous votre candidature avec votre lettre manuscrite, CV et photo à Sylvain Gond.

Veillez-vous être partie prenante de notre avenir?

Axonlab

Axon Lab SA

www.axonlab.ch

En Budron E9
1052 Le Mont-sur-Lausanne
Tél. 021 651 71 50
sylvain.gond@axonlab.ch